

REMA ist seit mehr als 100 Jahren Hersteller von elektrotechnischen Spezialartikeln und seit vielen Jahrzehnten Zulieferer von Komponenten für Elektrofahrzeuge in der Lagerlogistik. Die Flurförderindustrie sowie die Automotive Industrie schätzen uns als Entwicklungspartner und Serienlieferant im Umfeld elektrisch betriebener Fahrzeuge. Wir arbeiten mit über 250 Mitarbeitern an den Standorten Rheinbach, Euskirchen, Meiningen, Greenville/USA und Shanghai/China.

Einzelkomponenten wie Stecksysteme, konfektionierte Leitungen, Sensoriken, Deichselköpfe sind Bestandteil unseres Standardlieferprogramms. Zu unseren Kunden zählen alle namhaften Hersteller von Flurförderfahrzeugen, Hersteller von Elektroautos sowie Hersteller im Bereich Lade-Infrastruktur.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir am **Standort Rheinbach ab sofort** einen motivierten und teamfähigen

## (JUNIOR) KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D): GROSSKUNDEN UND LEADGENERIERUNG

### DAS BRINGEN SIE MIT:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Betriebswirtschaftslehre/Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Berufserfahrung in vergleichbaren Positionen im Vertrieb von Vorteil
- Erste Kenntnisse im Bereich Marketing und/oder Customer Relationship Management
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft
- Eigenverantwortliche, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungsstärke, Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsstärke

### DIESE AUFGABEN ERWARTEN SIE:

- Sie betreuen bestehende Großkunden und erweitern bestehende Geschäftsbeziehungen, indem Sie das Potential dieser ausschöpfen
- Die technische und kommerzielle Ausarbeitung von Angeboten sowie deren Verhandlung und erfolgreicher Abschluss
- Zu Ihren Aufgaben gehört die Akquisition von Neukunden und Leads auf Grundlage von Markt- und Potentialanalysen
- Sie pflegen eine enge Zusammenarbeit zu den Bereichen Produktmanagement, Produktion und Technik
- Kompetente (technische) Beratung von Neu- und Bestandskunden zählt zu Ihrem Tagesgeschäft
- Wettbewerbsanalyse in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Kunden- und Messebesuche bilden eine Grundlage für die oben erwähnten Aufgaben

### IHRE CHANCEN/BENEFITS:

- Leistungsgerechte Vergütung
- Gesundheitsmanagement, vergünstigte URBAN-Sports Mitgliedschaft, Firmenfeier
- Zukunftssichere Perspektive in einem spannenden Umfeld
- Angenehmes Arbeitsumfeld mit familiärem Umgang
- Moderne Infrastruktur

**So treten Sie mit uns in Kontakt - einfach und direkt - Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:**

REMA Lipprandt GmbH & Co KG

Personalabteilung, Boschstr. 36, 53359 Rheinbach

✉ E-Mail: [bewerbung@remagroup.com](mailto:bewerbung@remagroup.com)